10 КЛАС ГРОМАДЯНСЬКА ОСВІТА

ДАТА: 117.04.2020

ЧАС: 13.00-13.45

ТЕМА: Практичне заняття. Створюємо бізнес-план власного бізнесу.

Мета: ознайомити учнів з підприємницькою діяльністю, сталий розвиток; аналізувати чинники попиту й пропозиції на ринках ресурсів і товарних ринках та їхній вплив на ринкову ціну; визначає інтереси економічних суб’єктів (підприємців, домогосподарств, держави) в різних ситуаціях ; усвідомлювати унікальну цінність підприємницької діяльності.

**Бізнес-план** – це документ, що описує всі головні аспекти діяльності майбутнього підприємства, аналізує проблеми, на які воно може натрапити, а також визначає способи розв’язання цих проблем.

Створити бізнес-план за алгоритмом

І . Назва фірми.

1. Який продукт ви пропонуєте до продажу?
2. Кількість опис початку бізнесу.
3. Короткий опис початку бізнесу  (чи залучені люди працювали разом раніше?)
4. Головні завдання (цілі) бізнесу.
5. Персональні завдання людей.

**ІІ. Продукт**

* 1. Який продукт ви виробляєте?
  2. Призначення продукту.
  3. Чим відрізняється ваш продукт від аналогічних товарів інших виробників?
  4. Ви самі виробляє продукт чи інші виробники?
  5. Визначте процес виробництва.
  6. Яку сировину використовуватимете і де її братимете?
  7. Які дослідження ринку постачання ви вже провели?
  8. Яке обладнання потрібне для виробництва, скільки коштує, де знайти потрібні кошти, де його купити?
  9. Які приміщення потрібні для виробництва продукту ?
  10. Яких навичок і спеціальностей вимагає  виробництво?
  11. Скільки працівників потрібно залучити до виробництва? Що кожен буде робити?
  12. ЯК ви здійснюватиме контроль за якістю?

**ІІІ. Послуги (чи роздрібна торгівля)**

* 1. Які послуги ви пропонуєте і які товари продаєте?
  2. Яке обладнання вам потрібне для надання послуг (продажу товарів)?
  3. Чи потрібне вам приміщення для надання послуг (продажу товарів)?
  4. Скільки працівників потрібно і які вони мусять мати навички та вміння?
  5. Як ви здійснюватиме контроль за якістю?

**ІV/ Персонал**

1. Кожний новий працівник заповнює анкету (повідомляє про  свою попередню тру

 про свою попередню трудову діяльність, вказує освіту, адресу, особисті дані),підписує  трудову угоду та інші документи .

**V/ Оригінальна структура**

**5.1.**Які види робіт виконуватиме ваше підприємства                                                                        (виробництво, продаж, управління)? Які специфічні завдання ви визначатимете щодо кожного виду?

**5.2.**Навички і вміння, яких вимагає виконання кожного виду робіт, або які є специфічними для кожного з цих видів.

**5.3** Якого досвіду мусять набути виконавці, яке навчання вони мають пройти? ( детально описати.)

**5.4** Які роботи не зможуть виконувати люди, що працюватимуть у вашому бізнесі?

**5.5** Чи  можна їх цього навчити, чи потрібно винаймати персонал?

**VI Фінанси**

У кожному бізнес-плані має бути розділ з розрахунками очікуваних прибутків і витрат фірми. Тут вам треба визначити, якими реально будуть ваші витрати і ваші прибутки. Намагайтеся оцінювати скептично, адже зазвичай  витрати є більшими, а прибутки - меншими ніж  заплановані.

**1** Які торговельні угоди з потенційними клієнтами ви вже уклали?

**.2** Яку кількість одиниць товару (послуг) ви розраховуєте продавати щотижня?

Витрати :

**10.3** Укажіть, якою буде періодичність ваших витрат.

**Домашнє завдання:**

Складіть свій бізнес-план.