

## ІСТОРІЯ УСПІХУ ВИПУСКНИКА

Випуск 2014 р.

### КАМУЛЯ ХРИСТИНА ІГОРІВНА Товарознавство та комерційна діяльність



<p>1. Які обставини спонукали чи мотивували Вас визначитись з обраним фахом і стати студентом коледжу ?</p>	<p>Хотілось швидше здобути професію і бути незалежною . Обирала спеціальність щоб була корисна і просто у житті . Так як товарознавець і знання все про товари точно полегшують життя , і знадобляться в будь якій сфері</p>
<p>2. Чим запам'ятався період навчання ?</p>	<p>Це було прекрасно ) Дуже любила свою групу та вистави які ми постійно створювали , в той час здобула безцінний досвід. Практика в великих супермаркетах це дало можливість із середини зрозуміти як працює велике підприємство.</p>
<p>3. Кого з викладачів згадуєте?</p>	<p>Куратора , нам пощастило що в нас була Лещин (Сукач) Галина Ігорівна . Вона молода і розуміла нас з пів слова.</p>



	Людмилу Георгіївну, дуже розумна жінка яка вміла знайти підхід до кожного. Стефанія Йосипівна дуже красиво подавала предмет, також Бориса Васильовича, його пари проходили весело та Надію Стефанівну
4. Пригадуючи студентські роки, за чим шкодуєте?	Ні за чим не шкодую, вони були веселі, прекрасні роки
5. Чи спілкуєтесь зі своїми одногрупниками? Вони працюють за фахом?	Спілкуюсь з небагатьма, є ті що працюють за фахом, а є ті які знайшли себе в іншому
6. Які навички і професійні компетентності Ви здобули під час навчання в коледжі?	Основу, що таке товар, методи продажу, бухгалтерський облік. Базу яка знадобилась мені в майбутньому.
7. Зважаючи на Ваш практичний досвід, як Ви вважаєте, які предмети потребували більш детального вивчення?	Податкова система, бухгалтерський облік, маркетинг по новому
8. Які дисципліни і напрямки роботи коледжу мали ключовий вплив у Вашій професійній діяльності?	Товарознавство, маркетинг
9. Де Ви зараз працюєте? Які Ваші обов'язки?	Так я приватний підприємець, що включає організувати робочі процеси, забезпечити працівників всім необхідним. Знати і розуміти рекламу та просування. Також я працюю флористом, складаю букети
10. Вам подобається Ваша робота?	Дуже
11. Ваша робота передбачає спілкування з людьми, в окремих із них – непрості життєві обставини. Що Вам допомагає знайти спільну мову з ними?	Так, навички спілкування з клієнтом. Вміти прочитати клієнта розуміти що йому потрібно і закрити його потребу
12. Що Вам допомагає у роботі? У чому черпаєте сили, натхнення? Чи маєте час на відпочинок?	Мало часу на відпочинок, я обрала те що приносить мені задоволення. Сили і натхнення мені дають задоволені клієнти та успішність мого бізнесу
13. Щоб ви порадили для підвищення якості надання освітніх послуг?	Йти в ногу з часом і навчати тому, що зараз дійсно працює. Вчитись не лише студентам, а й викладачам. Бути готовими змінювати програму і давати те, що дійсно корисне на практиці у житті.
14. Дайте поради студентам коледжу та абітурієнтам: як правильно планувати свій час, ставити мету, визначати пріоритети?	Для початку ставити цілі, потім розбивати її на менші кроки які допоможуть тобі її досягнути. Але реальні Кожного дня йти на зустріч цій цілі. Можна почати з малого вивчення ніші яку ви плануєте зайняти, кожного дня приділяти цьому час. І ставити ці кроки в пріоритет. Залишати місце для відпочинку
15. Які Ваші побажання Alma-mater?	Розвиватися із молодим поколінням.